



تاریخ	۸
بمن	۱۳۹۶
یکشنبه	

ضرب‌المثل‌های جهان

بهرام که گور می‌گرفتی همه عمر

دیدی که چگونه گور بهرام گرفت

فارسی

صفحه	۵
شماره	۲۱۶۳
سال	
بیست و سوم	

اقتصادی



دلایل ناکارآمدی کسب‌وکار

هر کس که به‌نوعی با شرکت‌های و کسب‌وکارهای کوچک و متوسط در ارتباط است می‌داند که تعداد این شرکت‌ها و تأثیر آنها بر اقتصاد کشورهای حوزه خلیج فارس و خاورمیانه به‌شدت رو به افزایش است و دولت‌ها در این کشورهای درحال‌توسعه -ازجمله ایران- امکانات مناسبی را جهت رشد و توسعه این شرکت‌ها فراهم کرده‌اند.

در کشور ما نیز بستر رشد و توسعه این شرکت‌ها به‌خوبی فراهم‌شده و هرروز هم شاهد افزایش این امکانات طرف دولت و سرمایه‌گذاران هستیم. نمونه‌های موفق استارت‌آپ‌ها و بااین‌وجود، دلیل شکست سایر شرکت‌های کوچک و متوسط خود تأییدی بر این مسئله است.

دلایل اصلی‌ترین دلایلی را که باعث ناکامی کسب‌وکارها می‌شوند بداندید، بهتر می‌توانید از شکست اجتناب بورزید. ۶ دلیل زیر، اصلی‌ترین عواملی هستند که خیلی زود یک کسب‌وکار را به‌روزهای پایانی می‌رسانند:

۱. **عدم برنامه‌ریزی**
بسیاری از کسب‌وکارها با ایده یک محصول یا خدمت شروع می‌شوند که در ابتدا موفقیت تجاری آن بدیهی به نظر می‌رسد، ولی در نهایت به علت عدم درک درست از برنامه‌ریزی به شکست منتهی می‌شود. همه کسب‌وکارها به برنامه کسب‌وکار نیاز دارند. حتی آنهایی که برنامه دارند هم ممکن است با شکست مواجه شوند، زیرا برنامه‌ریزی‌شان غیرواقعی و غیرعملی است و بر اساس اطلاعات دقیق طرح‌ریزی نشده است. عناصر اصلی هر برنامه کسب‌وکار عبارت است از:

• مأموریت و استراتژی
• تأمین مالی
• استراتژی فروش و بازاریابی
• تحلیل رقیب و قیمت‌گذاری

• شرح بازار
• برنامه‌ریزی منابع
• پیش‌بینی مالی، پیش‌بینی سود، ترانزنامه، پیش‌بینی جریان وجوه نقد، سرمایه موردنیاز، سرمایه‌گذار
• عوامل موفقیت و مزایای رقابتی
به خاطر داشته باشید اگر می‌خواهید سرمایه موردنیازتان را از مؤسسات مالی تأمین کنید، همه آنها بدون استثنا برنامه‌ریزی کسب‌وکار می‌خواهند. به همین دلیل برنامه‌ریزی برای کسب‌وکار نباید فقط جهت رفع تکلیف باشد، بلکه باید برای آن زمان بگذارد و بر اساس اطلاعات دقیق برنامه‌ریزی کنید.

۲. **نبود سرمایه‌گذار**
همیشه شاهد این هستیم که صاحبان کسب‌وکار با انتظارات غیرواقعی درباره درآمد و جریان وجوه نقد، برنامه کسب‌وکارشان را طراحی می‌کنند و این مسئله در نهایت باعث به وجود آمدن

بحران نقدینگی شده و در نهایت شکست می‌شود. سایر طرح‌های کسب‌وکار بر روی سرمایه اولیه تمرکز می‌کنند و به خاطر عدم پیش‌بینی هزینه‌های روزانه شکست می‌خورند. باید در نظر داشت که اکثر کسب‌وکارها حداقل یک تا دو سال زمان نیاز دارند تا به سوددهی برسند و در طول این زمان باید کسب‌وکارشان را سر پا نگاه‌دارید و حقوق کارمندان را بدهید. نگاه محتاطانه به ۱۸ تا ۲۴ ماه اول راه‌اندازی کسب‌وکار شانس شما را برای توسعه کار در آینده افزایش می‌دهد.

۳. **اعطای اعتبار پیش‌ازحد به مشتری**
همه کسب‌وکارهای جدید با خواسته‌های متعدد مشتریان روبه‌رو هستند و در این بین می‌خواهند محصول یا خدمت خود را نیز به‌فروش برسانند. پیشنهاد وسوسه‌کننده یک مشتری می‌تواند آمار فروش را افزایش داده و صورت سود و زیان را بهبود ببخشد، ولی یادتان باشد اعطای اعتبار بیش‌ازحد به یک مشتری می‌تواند باعث سقوط کسب‌وکارشان شود.

فرض کنید یک توزیع‌کننده حاضر شود در صورت عقد قرارداد پخش انحصاری، تمامی محصول شما را بخرد. این کار شاید در ابتدا عاقلانه و منطقی و حتی بسیار عالی به نظر بیاید، ولی به این فکر کنید که روزی این توزیع‌کننده حاضر نباشد محصولتان را خریداری کند و یا آن را به نحو درستی بازاریابی و توزیع نکرده و باعث کاهش فروش، کاهش ارزش برند و در نهایت کاهش رضایت مشتری نهایی گردد.

قبل از عقد هرگونه قرارداد و یا اعطای اعتبار با شرایط جدید و خاص به مشتری، میزان جریان وجوه نقد را بررسی کرده و شرایطی را در نظر بگیرید که خواسته‌هایتان برآورده نشود. اگر این شرایط جدید باعث می‌شود درآمد و جریان وجوه نقدتان کاهش یابد، پس باید دوباره به سراغ مشتری‌تان رفته و مجدد با وی مذاکره کنید و شرایط را به نفع خودتان تغییر دهید و یا وی را ملزم کنید که زیان احتمالی کسب‌وکارشان را متحمل شود. اگر مشتری حاضر به مذاکره نشد، برای ادامه کار با وی بیشتر فکر کنید. در نهایت به خاطر داشته باشید، با جریان منفی وجوه نقد و کاهش درآمد نمی‌توانید در کسب‌وکار موفق شوید.

۴. **عدم برون‌سپاری صحیح**
بعضی از کارآفرین‌ها خیلی زود تصمیم می‌گیرند که فعالیت‌های مختلف کسب‌وکارشان را برون‌سپاری کنند و عموماً این کار مزیت‌های زیادی را به همراه دارد. بعضی اشتباهات در خصوص برون‌سپاری را می‌توان با در نظر داشتن موارد زیر برطرف کرد و باعث اثربخشی بیشتر آن شد:

• خسیس نباشید
• با اشخاصی که کار را به آنها می‌سپارید ارتباط نزدیکی برقرار کنید
• کارهای کلیدی که باید برون‌سپاری شوند و تخصص کافی برای انجام آنها ندارند را مشخص کنید
• هزینه واقعی برون‌سپاری را محاسبه کنید
• به‌طور مداوم نتایج کارهای برون‌سپاری شده را بررسی کنید
۵. **رقابت (و درک نادرست از رقابت)**

رقابت یکی از اجزای جدایی‌ناپذیر کسب‌وکار است. مگر اینکه خیلی خوش‌شانس باشید و محصولی را تولید کنید که نمونه مشابهی در بازار ندارد. عدم درک درست از رقابت (محصولات موجود و نحوه قیمت‌گذاری) طرح کسب‌وکار و تراز مالی‌تان را به‌شدت تحت تأثیر قرار می‌دهد. تجزیه‌وتحلیل محیط رقابت، رقبای، محصولات و خدمات و نحوه قیمت‌گذاری آنها باید بخشی از طرح کسب‌وکارشان باشد. علاوه بر این، بهتر است که به‌طور منظم این گزارش‌ها و تحلیل‌ها را به‌روز کنید تا همیشه با جدیدترین اطلاعات وارد بازار و محیط رقابت شوید.

۶. **عدم توانایی در پیگیری و ثبت هزینه‌ها**
صاحبان کسب‌وکار، در ابتدای فعالیت‌شان، معمولاً بر روی فروش و توسعه بازار تمرکز می‌کنند و به همین دلیل از هزینه‌ها غافل شده و آنها را پیگیری و ثبت نمی‌کنند. حسابداری اغلب به‌عنوان یک کار پیش‌پاافتاده و روزمره تلقی می‌شود درحالی‌که باید پایه و اساس فعالیت یک شرکت تجاری موفق باشد.

نرم‌افزارهای حسابداری که به‌تازگی تولیدشده و توسعه‌یافته‌اند، حسابداری را برای مدیران

دلایل ناکارآمدی کسب‌وکار

هر کس که به‌نوعی با شرکت‌های و کسب‌وکارهای کوچک و متوسط در ارتباط است می‌داند که تعداد این شرکت‌ها و تأثیر آنها بر اقتصاد کشورهای حوزه خلیج فارس و خاورمیانه به‌شدت رو به افزایش است و دولت‌ها در این کشورهای درحال‌توسعه -ازجمله ایران- امکانات مناسبی را جهت رشد و توسعه این شرکت‌ها فراهم کرده‌اند.

در کشور ما نیز بستر رشد و توسعه این شرکت‌ها به‌خوبی فراهم‌شده و هرروز هم شاهد افزایش این امکانات طرف دولت و سرمایه‌گذاران هستیم. نمونه‌های موفق استارت‌آپ‌ها و بااین‌وجود، دلیل شکست سایر شرکت‌های کوچک و متوسط خود تأییدی بر این مسئله است.

دلایل اصلی‌ترین دلایلی را که باعث ناکامی کسب‌وکارها می‌شوند بداندید، بهتر می‌توانید از شکست اجتناب بورزید. ۶ دلیل زیر، اصلی‌ترین عواملی هستند که خیلی زود یک کسب‌وکار را به‌روزهای پایانی می‌رسانند:

۱. **عدم برنامه‌ریزی**
بسیاری از کسب‌وکارها با ایده یک محصول یا خدمت شروع می‌شوند که در ابتدا موفقیت تجاری آن بدیهی به نظر می‌رسد، ولی در نهایت به علت عدم درک درست از برنامه‌ریزی به شکست منتهی می‌شود. همه کسب‌وکارها به برنامه کسب‌وکار نیاز دارند. حتی آنهایی که برنامه دارند هم ممکن است با شکست مواجه شوند، زیرا برنامه‌ریزی‌شان غیرواقعی و غیرعملی است و بر اساس اطلاعات دقیق طرح‌ریزی نشده است. عناصر اصلی هر برنامه کسب‌وکار عبارت است از:

• مأموریت و استراتژی
• تأمین مالی
• استراتژی فروش و بازاریابی
• تحلیل رقیب و قیمت‌گذاری

• شرح بازار
• برنامه‌ریزی منابع
• پیش‌بینی مالی، پیش‌بینی سود، ترانزنامه، پیش‌بینی جریان وجوه نقد، سرمایه موردنیاز، سرمایه‌گذار
• عوامل موفقیت و مزایای رقابتی

به خاطر داشته باشید اگر می‌خواهید سرمایه موردنیازتان را از مؤسسات مالی تأمین کنید، همه آنها بدون استثنا برنامه‌ریزی کسب‌وکار می‌خواهند. به همین دلیل برنامه‌ریزی برای کسب‌وکار نباید فقط جهت رفع تکلیف باشد، بلکه باید برای آن زمان بگذارد و بر اساس اطلاعات دقیق برنامه‌ریزی کنید.

۲. **نبود سرمایه‌گذار**
همیشه شاهد این هستیم که صاحبان کسب‌وکار با انتظارات غیرواقعی درباره درآمد و جریان وجوه نقد، برنامه کسب‌وکارشان را طراحی می‌کنند و این مسئله در نهایت باعث به وجود آمدن

آگهی تجدید مناقصه و ارزیابی کیفی

نوع فراخوان: ارزیابی کیفی و مناقصه عمومی یک مرحله ای شرکت آبفا استان فارس در نظر دارد از طریق ارزیابی کیفی و مناقصه عمومی یک مرحله ای نسبت به انتخاب پیمانکاران واجد شرایط حداقل پارتیه ۵ در رشته آب جهت اصلاح شبکه آب شهر مهر اقدام نماید.

- محل پروژه: شهر مهر
- مدت اجراء پروژه: ۳ ماه
- محل اخذ اسناد مناقصه و تسلیم پیشنهادات: خیابان قدوسی غربی - نیش خیابان سبحان- شرکت آبفا استان فارس- طبقه ۲- امور قرار دادها
- برآورد اولیه: ۲/۳۸۱/۰۹۳/۵۳۲ ریال.
- تاریخ نهایی اخذ اسناد: ۹۶/۱۱/۱۴
- تاریخ نهایی قبول پیشنهادات: ۹۶/۱۱/۲۸
- تاریخ کمیسیون بازگشایی پاکات ارزیابی: ۹۶/۱۱/۲۹ و تاریخ بازگشایی پاکات مناقصه: ۹۶/۱۲/۰۲
- به پیشنهادهای فائقه اعضاء، مشروط، مخلدوش و پیشنهادهاتی که بعد از انقضای مدت مقرر در مناقصه ارائه شود ترتیب اثر داده نخواهد شد.
- مبلغ تضمین شرکت در مناقصه ۱۲۵/۰۰۰/۰۰۰ ریال .
- قیمت اسناد ۱/۳۰۰/۰۰۰ (ریال) به حساب ۱۵۲۸۹۳۶۴۰۴ با شناسه ۲۴۰۰۰۸۰۳۷۱۱۲ بانک ملت به نام شرکت آب و فاضلاب فارس.
- اعتبارات طرح از محل اعتبارات موافقتنامه شماره ۱۵۰۳۰۰۳۵۰۰ ماده ۱۰ و ۱۲ خشکسالی، استانی و ۳٪ نفت و گاز می باشد.
- نوع تضمین شرکت در مناقصه: ضمانت نامه بانکی در وجه شرکت آب و فاضلاب استان فارس(سه ماه اعتبار)
- رعایت دستورالعمل اجرایی ایمنی در پروژه های آب و فاضلاب شهری الزامی است.
- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه درج شده است.
- جهت دریافت اسناد داشتن معرفی نامه و کارت ملی معتبر الزامی می‌باشد.

وب سایت جهت باز بینی آگهی مناقصه www.abfa-fars.ir می‌باشد. پیمانکاران واجد شرایطی که مایل به شرکت در مناقصه می‌باشند میتوانند با اعلام آمادگی کتبی نسبت به دریافت اسناد مناقصه اقدام نمایند. با توجه به الزام ثبت اطلاعات مناقصات، کلیه شرکت کنندگان در مناقصه می بایست در پایگاه ملی مناقصات به آدرس <http://iets.mporg.ir> ثبت نام و کد کاربری دریافت نمایند و همراه با پاکات پیشنهاد خود کد کاربری را تحویل نمایند.

تاریخ آگهی نوبت اول ۹۶/۱۱/۰۴ و نوبت دوم ۹۶/۱۱/۰۸
۲۶۰۸۹

۲۶۰۸۹

۲۶۰۸۹

۲۶۰۸۹

۲۶۰۸۹

۲۶۰۸۹

آگهی مناقصه و ارزیابی کیفی

نوع فراخوان: ارزیابی کیفی و مناقصه عمومی یک مرحله ای شرکت آبفا استان فارس در نظر دارد از طریق ارزیابی کیفی و مناقصه عمومی یک مرحله ای نسبت به انتخاب پیمانکاران واجد شرایط حداقل پارتیه ۵ در رشته کاوشهای زمینی جهت حفر یک حلقه چاه آهکی در شهر دهرم اقدام نماید.

- محل پروژه: شهر دهرم
- مدت اجراء پروژه: ۵ ماه
- محل اخذ اسناد مناقصه و تسلیم پیشنهادات: خیابان قدوسی غربی - نیش خیابان سبحان- شرکت آبفا استان فارس- طبقه ۲- امور قرار دادها
- برآورد اولیه: ۵/۵۳۰/۹۹۴/۹۲۶ ریال.
- تاریخ نهایی اخذ اسناد: ۹۶/۱۱/۱۵
- تاریخ نهایی قبول پیشنهادات: ۹۶/۱۱/۳۰
- تاریخ کمیسیون بازگشایی پاکات ارزیابی: ۹۶/۱۲/۰۱ و تاریخ بازگشایی پاکات مناقصه: ۹۶/۱۲/۰۶
- به پیشنهادهای فائقه اعضاء، مشروط، مخلدوش و پیشنهادهاتی که بعد از انقضای مدت مقرر در مناقصه ارائه شود ترتیب اثر داده نخواهد شد.
- مبلغ تضمین شرکت در مناقصه ۲۸۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال .
- قیمت اسناد ۱/۲۰۰/۰۰۰ (ریال) به حساب ۱۵۲۸۹۳۶۴۰۴ با شناسه ۲۴۰۰۰۸۰۳۷۱۱۲ بانک ملت به نام شرکت آب و فاضلاب فارس.
- اعتبارات طرح از محل اعتبارات موافقتنامه شماره ۴۰۱ الف ۱۳۰۷۰۰۳ نامین آب و آبرسانی به شهرهای کوچک می باشد.
- نوع تضمین شرکت در مناقصه: ضمانت نامه بانکی در وجه شرکت آب و فاضلاب استان فارس(سه ماه اعتبار)
- رعایت دستورالعمل اجرایی ایمنی در پروژه های آب و فاضلاب شهری الزامی است.
- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه درج شده است.
- جهت دریافت اسناد داشتن معرفی نامه و کارت ملی معتبر الزامی می‌باشد.

وب سایت جهت باز بینی آگهی مناقصه www.abfa-fars.ir می‌باشد. پیمانکاران واجد شرایطی که مایل به شرکت در مناقصه می‌باشند میتوانند با اعلام آمادگی کتبی نسبت به دریافت اسناد مناقصه اقدام نمایند. با توجه به الزام ثبت اطلاعات مناقصات، کلیه شرکت کنندگان در مناقصه می بایست در پایگاه ملی مناقصات به آدرس <http://iets.mporg.ir> ثبت نام و کد کاربری دریافت نمایند و همراه با پاکات پیشنهاد خود کد کاربری را تحویل نمایند.

تاریخ آگهی نوبت اول ۹۶/۱۱/۰۴ و نوبت دوم ۹۶/۱۱/۰۸
۲۶۰۸۸

۲۶۰۸۸

۲۶۰۸۸

۲۶۰۸۸

۲۶۰۸۸

۲۶۰۸۸

آگهی تجدید حدود اختصاصی

چون آگهی و عملیات تجدیدی شش‌دانگ یک بابخانه بمساحت ۱۴۹۰ متر مربع پلاک ۳۵۶/۳۴ واقع در بخش ۲۵ فارس قطعه ۳ شهرستان مهر سرنگه دار ملکی ابراهیم قاسمی فرزند قاسم باید تجدید شود و بر حسب تقاضای مالک که درخواست انتشار آگهی تجدید حدود اختصاصی نموده وقت تجدید حدود ۱۳۹۶/۱۱/۲۹ تعیین و عملیات تجدید از ساعت ۸ صبح در محل شروع و به عمل خواهد آمد به وسیله این آگهی از تقاضای مزبور و کلیه صاحبان املاک مجاور بر طبق ماده ۱۴ قانون ثبت دعوت می گردد. که در وقت، مقرر در محل وقوع ملک حضور بهم رسانند. وخواهی مجاورین نسبت به حدود و حقوق ارتفاقی به استناد ماده ۲۰ قانون ثبت از تاریخ تنظیم صورت مجلس تجدید تا سی روز پذیرفته خواهد شد، که بایستی کتبا به اداره ثبت محل تسلیم و رسید عرض حال دریافت نمایند ضمناً معترض از تاریخ تسلیم اعتراض به اداره ثبت یک ماه فرصت خواهد داشت که دادخواست خود را به دادگاه صالحه تقدیم و گواهی تقدیم دادخواست را اخذ و به اداره ثبت ارائه نماید در غیر اینصورت سند مالکیت برابر مقررات صادر خواهد شد.

۲۸۴ م الف/م
تاریخ انتشار:۱۳۹۶/۱۱/۰۸
خلیل شاکری- رئیس اداره ثبت اسناد و املاک شهرستان مهر

آگهی حصر وراثت

آقای علی اکبر احمدی جورقی به شماره شناسنامه ۷۶۴ به استناد شهادتنامه و گواهی فوت و فتوکی شناسنامه ورثه درخواستی به شماره - تقدیم این دادگاه نموده چنین اشرار داشته است که شاد روان جواد احمدی جورقی فرزند عوض به شماره شناسنامه ۲۱۰ / ۱۳۴۴ در تاریخ ۱۳۹۵/۸/۲۲ در اقامتگاه دائمی خود واقع در قائمیه، درگذشته و ورثه حین فوت وی عبارتند از: ۱- فلکناز اردشیری فرزند اله داد ش ۱۳۳۹/۷ صادره از حوزه کازرون همسر متوفی ۲- عباس احمدی جورقی ش ش ۱۳۴۲/۴ صادره از حوزه کازرون پسر متوفی ۳- علی اکبر احمدی جورقی ش ش ۱۳۵۳/۷۶۴ صادره از حوزه کازرون پسر متوفی ۴- سجاد احمدی جورقی ش ش ۱۳۵۳/۵ صادره از حوزه کازرون پسر متوفی ۵- محمد ناصر احمدی جورقی ش ش ۱۳۶۶/۹۸۶ صادره از حوزه کازرون پسر متوفی

۶- جمیله احمدی جورقی ش ش ۱۳۴۴/۴۶۸ صادره از حوزه کازرون دختر متوفی ۷- لیلیا احمدی جورقی ش ش ۱۳۴۸/۲۹۷۳۳ صادره از حوزه بوشهر دختر متوفی ۸- هاجر احمدی جورقی ش ش ۱۳۵۱/۷۶۰ صادره از حوزه کازرون دختر متوفی

اینک با انجام تشریفات مقدماتی درخواست مزبور را در یک نوبت آگهی می نماید تا هرکسی اعتراضی دارد و یا وصیتنامه از متوفی نزد او باشد از تاریخ نشر آگهی ظرف یک ماه به این شورا مراجعه و تقدیم نماید والا گواهی صادر خواهد شد. ۱/۴۱۲ م الف
۶/۱۹۳۱

قاضی شعبه دوم شورای حل اختلاف قائمیه

روزنامه طلوع آگهی

و مشترک می‌پذیرد
۴۲۲۹۲۴۶ - ۳۲۳۴۶۷۷۲

آگهی احضار متمم

بدین وسیله به آقای ایمان امیرعزیدی فرزندعبدالرحمن که مجهول المکان اعلام شده ابلاغ می گردد که به اتهام ایراد ضرب و جرح عمدی در پرونده کلاسه ۹۶۰۷۷۹ شعبه ۱۰۱ دادگاه کیفری دو کازرون تحت پیگرد می باشد. وقت رسیدگی پرونده برای تاریخ ۱۳۹۶/۱۲/۱۹ ساعت ۹ صبح تعیین گردیده که می بایست در وقت مقرر در جلسه دادگاه حاضر شوید. در صورت عدم حضور رأی غیابی صادر خواهد شد.
۶/۱۹۳۴ م الف

رییس شعبه ۱۰۱ دادگاه کیفری دو کازرون
ناصر یوسفی اصل

آگهی ابلاغ دادنامه حقوقی

بدینوسیله به آقای مسعود شهریاری فرزند کرم (یزدان بخش) که به موجب دادنامه شماره ۹۶۰۹۹۸۷۱۸۰۲۰۰۴۲۵-۹۶/۱۰/۲۳ به پرداخت مبلغ ۲۳/۲۳۵/۰۰۰ ریال اصل خواسته و خسارات دادرسی و خسارت تأخیر تأدیه از تاریخ دادخواست تا یوم الوصول در حق محمد پرویزی محکوم گردیده است ابلاغ می شود که از تاریخ انتشاراین آگهی بیست روز مهلت اعتراض وخواهی دارید و سپس بیست روز دیگر مهلت تجدید نظر خواهی دارد درخواست خود را به دفتر شعبه دوم دادگاه کازرون تسلیم نماید در غیر این صورت برابر قانون اقدام خواهد شد.
۶/۱۹۳۱ م الف

آگهی احضار متمم از طریق دادرسی

نظر به اینکه آقای ایوب طاهری فرزند حجت اله به اتهام مشارکت در سرقت احشام موضوع شکایت کریم همتی قراچه از طرف این دادرسی تحت تعقیب است و ابلاغ اوراق احضاریه به واسطه نامعلوم بودن محل اقامت او میسر نگردیده بدین وسیله در اجرای ماده ۱۱۵ قانون آیین دادرسی دادگاه‌های عمومی و انقلاب در امور کیفری مراتب به نامبرده ابلاغ تا در شعبه دوم بازرسی دادرسی عمومی و انقلاب شهرستان کازرون به منظور پاسخگویی و دفاع از اتهام انتسابی حاضر شده و در صورت عدم حضور پس از یک ماه از تاریخ انتشار آگهی اقدام قانونی معمول و به موجب مواد ۲۱۷ و ۲۱۸ قانون فوق الاشعار اتخاذ تصمیم غیابی خواهد شد. ۱/۴۱۷ م الف
۶/۱۹۳۱

دفترشعبه دوم بازرسی دادرسی عمومی و انقلاب کازرون